

LOGICS7 LTD · ЛОНДОН, ВЕЛИКА БРИТАНІЯ

Цифрові продукти та бізнес-системи, створені, щоб їх вести.

Кажемо засновникам і власникам бізнесу, чи варто будувати цифровий продукт або бізнес-систему. Якщо варто — будуємо, запускаємо та ведемо її разом із ними. Жодної розробки без продуктової логіки.

Продукт та інженерія з 2012 року	≈40 млн встановлень — паблішинг групи	Мережа з 350+ інженерів
----------------------------------	---------------------------------------	-------------------------

РІШЕННЯ ДО РОЗРОБКИ

ПРОДОВЖИТИ

ПЕРЕФОРМАТУВАТИ

ВІДМОВИТИ

Для нового продукту, що нам підходить: продовжити, переформатувати або відмовити — письмово, з обґрунтуванням, протягом 48 годин у робочі дні. До першого рядка коду.

Його ухвалює наш генеральний директор Mark Prais. Воно не продається і не є звітом: це наше рішення, чи братися за ваш продукт, ухвалене до того, як будь-хто з нас вклав гроші.

ВІСІМ ПУНКТИВ, ЯКІ МИ ПЕРЕВІРЯЄМО

- 01 Хто користувач
- 02 Хто платить
- 03 Яку проблему вирішує продукт
- 04 Які є альтернативи
- 05 Як продукт може залучати користувачів
- 06 Чи може спрацювати монетизація
- 07 Якою має бути перша версія
- 08 Чи варто нам за це братися

ЩО З ЦЬОГО — ПРО ВАС?

Product Partnership

Для засновників і компаній з ідеєю, прототипом або ранньою версією самостійного цифрового продукту.

- 01 Рішення до розробки
- 02 Ви платите від 50 000 \$
- 03 Решту ми будуємо за 30%
- 04 Продукт належить новій компанії
- 05 Паблішинг після запуску

Ви **70%** Logics7 **30%**

Від 50 000 \$ без ПДВ плюс частка 30% за частину розробки, яку бере на себе Logics7. Без щомісячної плати.

Annual Product Operations

Для власників бізнесу, чия компанія вже продає й працює, але тримається на ручних кроках між інструментами.

Об'єднуємо ці кроки в одну систему: автоматизація, внутрішні інструменти й інтеграції — місяць за місяцем, за річною дорожньою картою.

Підтверджується письмово на зустрічі з пропозицією, підготовленою для вашого бізнесу. Детальний огляд процесів і річна дорожня карта відкривають програму в перші два місяці.

Програму можна поставити на паузу до одного місяця на рік. Після перших трьох місяців її можна завершити, письмово попередивши за 60 днів. Точні умови входять до письмової угоди й узгоджуються до старту.

Від 6 000 \$ на місяць: річна програма у дванадцять рівних платежів.

ЩЕ ТРИ СИТУАЦІЇ

Existing Product Review

Робочий продукт, що застопорився, і власник, відкритий до партнера-інвестора.

Без оплати

Цифри — пороги без ПДВ. Точна ціна підтверджується письмово; договори укладаються у GBP або EUR за курсом, зазначеним у пропозиції.

Funding & Grant Support

Продукт, який проходить грантовий або інвестиційний процес.

Від 10 000 \$ за заявку

Referral Program

Компанія, засновник або особа, що ухвалює рішення, яких ви хочете представити.

Реферальна винагорода від 5%

люди, які за це відповідають.



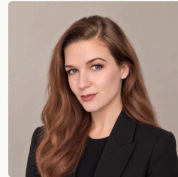
Mark Prais
Генеральний директор



Dmytro Suponev
Засновник



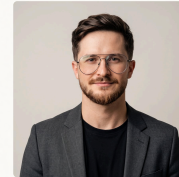
Kostiantyn Halynskiy
Директор із продукту



Gozel Annayeva
Керівниця з реалізації продуктів



Julia Suponeva
Керівниця розвитку бізнесу



Denis Chubrenko
Керівник маркетингу



Dmitry Zhuravlev
Керівник автоматизації продажів

Ми заходимо в кожен продукт як у власний.

До десяти Product Partnership на рік, у розробці — не більше п'яти одночасно. До чотирнадцяти річних програм паралельно, щоб у кожній були названий відповідальний і місячний ритм. Logics7 працює з мережею з 350+ інженерів для реалізації проєктів, тож потужність масштабується. Рішення до розробки, яке генеральний директор ухвалює до початку робіт, — ні. Це і є справжнє обмеження.

Ми не обіцяємо

- Ваш комерційний результат. Впровадження, виручка і зростання залежать від ринку та від ваших рішень.
- Схвалення гранту. Ми готуємо заявку; рішення ухвалює фонд.
- Точну ціну на першому дзвінку. Ви почуєте поріг для вашого маршруту; точна сума — письмово, коли зрозумілий обсяг.
- Години розробників. Ми беремо відповідальність за продукт або систему, а не за день роботи.

Група Logics7: Logics7 (розробка й ведення) · Playcus (паблішинг) · Vendo AI · NeoFin · Dovira.

Паблішинг — Playcus, паблішингова компанія групи Logics7: у Google Play з 2013 року, близько 60 застосунків та ігор, близько 40 млн встановлень (AppBrain, жовтень 2026).

ЯК ЦЕ ПРАЦЮЄ

Розкажіть, над чим ви працюєте.

01

Напишіть нам

Кількох рядків досить. Відповідаємо протягом одного робочого дня й називаємо маршрут, що підходить.

02

30-хвилинна розмова

Про вашу ситуацію і про те, чи є сенс іти далі. Ми розпитуємо, а не продаємо.

03

Рішення до розробки

Новий продукт, що нам підходить: оцінка до 48 годин у робочі дні, потім рішення до розробки — письмово. Бізнес-система: пропозиція під ваш бізнес, починаючи з огляду процесів і річної дорожньої карти.

04

Будуємо та ведемо за письмовими умовами

Робота починається лише за письмовими умовами. Запуск — один з етапів; ведення продукту — решта.

logics7.com/uk/contact · hello@logics7.com · Ми відповідаємо протягом одного робочого дня.