LOGICS7 LTD · ЛОНДОН, ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Цифровые продукты и бизнес-системы, созданные для работы после запуска.

Говорим основателям и владельцам бизнеса, стоит ли строить цифровой продукт или бизнес-систему. Если стоит — строим, запускаем и ведём её вместе с ними. **Никакой разработки без продуктовой логики.**

Продукт и инженерия с 2012 года	≈40 млн установок — паблишинг группы (AppBrain, 10.2026)	Сеть из 350+ инженеров

РЕШЕНИЕ ДО РАЗРАБОТКИ

ПРОДОЛЖИТЬ	ПЕРЕРАБОТАТЬ	ОТКАЗАТЬ

Для нового продукта, который нам подходит: продолжить, переработать или отказать — письменно, с обоснованием, в течение 48 часов в рабочие дни. До первой строки кода.

Его принимает наш генеральный директор Mark Prais. Оно не продаётся и не является отчётом: это наше решение, браться ли за ваш продукт, принятое до того, как кто-либо из нас вложит деньги. Письмо остаётся у вас. Если мы откажем, вы можете показать его кому угодно.

ВОСЕМЬ ПУНКТОВ, КОТОРЫЕ МЫ ПРОВЕРЯЕМ

01 Кто пользователь
02 Кто платит
03 Какую проблему решает продукт
04 Какие есть альтернативы
05 Как продукт может привлекать пользователей
06 Может ли работать монетизация
07 Какой должна быть первая версия
08 Стоит ли нам за это браться

ЧТО ИЗ ЭТОГО — ПРО ВАС?

Product Partnership

Для основателей и компаний с идеей, прототипом или ранней версией самостоятельного цифрового продукта.

01 Решение до разработки
02 Вы платите от 50 000 $
03 Остальное мы строим за 30%
04 Продукт принадлежит новой компании
05 Паблишинг после запуска

Вы 70% Logics7 30%

От 50 000 $ без НДС плюс доля 30% (у вас остаётся 70%) за часть разработки, которую берёт на себя Logics7. Без ежемесячной платы.

Annual Product Operations

Для владельцев бизнеса, у которых компания уже продаёт и работает, но держится на ручных шагах между инструментами.

Связываем эти шаги в одну систему: автоматизация, внутренние инструменты и интеграции — месяц за месяцем, по годовой дорожной карте.

Подтверждается письменно на встрече с предложением, подготовленным для вашего бизнеса. Детальный обзор процессов и годовая дорожная карта открывают программу в первые два месяца.

Программу можно поставить на паузу до одного месяца в год. После первых трёх месяцев её можно завершить, письменно предупредив за 60 дней. Точные условия входят в письменное соглашение и согласуются до старта.

От 6 000 $ в месяц: годовая программа из двенадцати равных платежей.

ЕЩЁ ТРИ СИТУАЦИИ

Existing Product Review

Работающий продукт, который перестал расти, и владелец, готовый к партнёру-инвестору.

Без оплаты

Funding & Grant Support

Продукт, который проходит грантовый или инвестиционный процесс.

От 10 000 $ за заявку

Referral Program

Компания, основатель или лицо, принимающее решения, которых вы хотите представить.

Реферальное вознаграждение от 5 %

Цифры — пороги без НДС. Точная цена подтверждается письменно; договоры заключаются в GBP или EUR по курсу, указанному в предложении.

ЛЮДИ, КОТОРЫЕ ЗА ЭТО ОТВЕЧАЮТ.

Mark Prais
Генеральный директор

Dmytro Suponev
Основатель

Kostiantyn Halynskyi
Директор по продукту

Gozel Annayeva
Руководитель по реализации продуктов

Julia Suponeva
Руководитель развития бизнеса

Denis Chubrenko
Руководитель маркетинга

Dmitry Zhuravlev
Руководитель автоматизации продаж

Мы входим в каждый продукт как в свой.

До десяти Product Partnership в год, в разработке — не больше пяти одновременно. До четырнадцати годовых программ параллельно, чтобы у каждой были конкретный ответственный и месячный ритм. Logics7 работает с сетью из 350+ инженеров для реализации проектов, поэтому мощность масштабируется. Решение до разработки, которое генеральный директор принимает до начала работ, — нет. Это и есть настоящее ограничение.

Мы не обещаем

- Ваш коммерческий результат. Внедрение, выручка и рост зависят от рынка и от ваших решений.
- Одобрение гранта. Мы готовим заявку; решение принимает фонд.
- Точную цену на первом звонке. Вы услышите порог для вашего маршрута; точная сумма — письменно, когда ясен объём.
- Часы разработчиков. Мы берём ответственность за продукт или систему, а не за день работы.

Группа Logics7: Logics7 (разработка и ведение) · Playcus (паблишинг) · Vendo AI · NeoFin · Dovira.

Паблишинг — Playcus, паблишинговая компания группы Logics7: в Google Play с 2013 года, около 60 приложений и игр, около 40 млн установок (AppBrain, октябрь 2026).

КАК ЭТО РАБОТАЕТ

Расскажите, над чем вы работаете.

01
Напишите нам
Нескольких строк достаточно. Отвечаем в течение 4 рабочих часов и называем подходящий маршрут.

02
30-минутный разговор
О вашей ситуации и о том, есть ли смысл идти дальше. Мы спрашиваем, а не продаём.

03
Решение до разработки
Новый продукт, который нам подходит: оценка до 48 часов в рабочие дни, затем решение до разработки — письменно. Бизнес-система: предложение под ваш бизнес, начиная с обзора процессов и годовой дорожной карты.

04
Строим и ведём по письменным условиям
Работа начинается только по письменным условиям. Запуск — один этап; ведение продукта — всё остальное.

logics7.com/ru/contact · hello@logics7.com · Мы отвечаем в течение 4 рабочих часов.