

LOGICS7 LTD · LONDRES, REINO UNIDO

Produtos digitais e sistemas de negócio, construídos para serem operados.

Dizemos a fundadores e proprietários de empresas se vale a pena construir um produto digital ou um sistema de negócio. Se valer, construímo-lo, lançamo-lo e operamo-lo com eles. **Não há desenvolvimento sem lógica de produto.**

Produto e engenharia desde 2012

≈40 milhões de instalações publicadas pelo grupo

Rede de execução com 350+ engenheiros

DECISÃO ANTES DO CÓDIGO

AVANÇAR

REFORMULAR

RECUSAR

Para um produto novo que se enquadre: avançar, reformular ou recusar — por escrito, fundamentada, no prazo de 48 horas em dias úteis. Antes de qualquer código.

Quem a toma é o nosso CEO, Mark Prais. Não é vendida e não é um relatório: é a nossa decisão de assumir ou não o seu produto, tomada antes de qualquer uma das partes investir dinheiro.

OS OITO PONTOS QUE ANALISAMOS

- 01 Quem é o utilizador
- 02 Quem paga
- 03 Que problema é resolvido
- 04 Que alternativas existem
- 05 Como o produto pode angariar utilizadores
- 06 Se a monetização pode funcionar
- 07 Qual deve ser a primeira versão
- 08 Se devemos assumir o produto

QUAL DESTAS SITUAÇÕES É A SUA?

Product Partnership

Para fundadores e empresas com uma ideia, um protótipo ou uma versão inicial de um produto digital autónomo.

- 01 A decisão antes do código
- 02 Paga a partir de 45 000 €
- 03 Construímos o resto em troca de 30%
- 04 Uma nova empresa detém o produto
- 05 Publicação após o lançamento

O cliente **70%** Logics7 **30%**

A partir de 45 000 €, sem IVA, mais uma participação de 30% em troca do desenvolvimento que a Logics7 acrescenta. Sem mensalidade.

Annual Product Operations

Para proprietários de empresas que já vendem e entregam, mas que funcionam com passos manuais entre ferramentas.

Juntamos esses passos num único sistema: automação, ferramentas internas e integrações, mês a mês, segundo um roadmap anual.

Confirmado por escrito numa reunião com uma proposta preparada para a sua empresa. A revisão detalhada de processos e o roadmap do ano abrem o programa nos meses um e dois.

Pode suspender o programa até um mês por ano. Após os três primeiros meses, pode terminá-lo com um pré-aviso escrito de 60 dias. As condições exatas fazem parte do acordo escrito, definido antes do arranque.

A partir de 5500 € por mês: um programa anual em doze prestações iguais.

MAIS TRÊS SITUAÇÕES

Existing Product Review

Um produto em funcionamento que estagnou, e um proprietário aberto a um parceiro investidor.

Sem honorários

Funding & Grant Support

Um produto num processo de subsídio ou de financiamento.

A partir de 9000 € por candidatura

Referral Program

Uma empresa, um fundador ou um decisor que quer apresentar-nos.

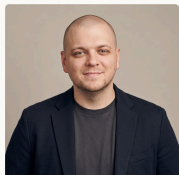
Comissão a partir de 5%

Os valores são patamares, sem IVA. O preço exato é confirmado por escrito; os contratos são em EUR ou GBP.

AS PESSOAS QUE RESPONDEM POR ISTO.



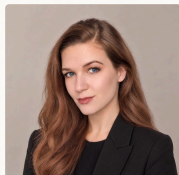
Mark Prais
Diretor-Geral



Dmytro Suponev
Fundador



Kostiantyn Halynskyi
Diretor de Produto



Gozel Annayeva
Responsável de Entrega de Produto



Julia Suponeva
Responsável de Desenvolvimento Comercial



Denis Chubrenko
Responsável de Marketing



Dmitry Zhuravlev
Responsável de Automação de Vendas

Entramos em cada produto como se fosse nosso.

Até dez Product Partnerships por ano, nunca mais de cinco em construção em simultâneo. Até catorze programas anuais em paralelo, para que cada um mantenha um responsável nomeado e um ritmo mensal. A Logics7 trabalha com uma rede de execução com 350+ engenheiros, pelo que a capacidade escala. A decisão antes do código, tomada pelo CEO antes de qualquer desenvolvimento, não. Esse é o limite real.

Não prometemos

- O seu resultado comercial. A adoção, a receita e o crescimento dependem do mercado e das suas decisões.
- A aprovação de um subsídio. Preparamos a candidatura; quem decide é o financiador.
- Um preço exato na primeira chamada. Fica a saber o valor mínimo do seu percurso; o valor exato segue por escrito quando o âmbito estiver claro.
- Horas de programador. Assumimos a responsabilidade por um produto ou um sistema, não por um dia de trabalho.

O grupo Logics7: Logics7 (desenvolvimento e operação) · Playcus (publicação) · Vendo AI · NeoFin · Dovira.

Publicação — Playcus, a empresa de publicação do grupo Logics7: no Google Play desde 2013, cerca de 60 apps e jogos, cerca de 40 milhões de instalações (AppBrain, outubro de 2026).

COMO FUNCIONA

Diga-nos em que está a trabalhar.

01

Escreva-nos

Bastam algumas linhas. Respondemos num dia útil e indicamos o percurso adequado.

02

Uma conversa de 30 minutos

A sua situação, e se faz sentido avançar. Perguntamos; não vendemos.

03

Uma decisão antes do desenvolvimento

Produto novo que se enquadre: até 48 horas de avaliação em dias úteis, depois a decisão antes do código, por escrito. Sistema de negócio: uma proposta para a sua empresa, que arranca com uma revisão de processos e o roadmap anual.

04

Construir e operar com termos escritos

O trabalho só começa com termos por escrito. O lançamento é uma etapa; operar o produto é o resto.

logics7.com/pt-pt/contact · hello@logics7.com · Respondemos no prazo de um dia útil.