LOGICS7 LTD · LONDRES, REINO UNIDO

Produtos digitais e sistemas de negócio, construídos para serem operados.

Dizemos a fundadores e proprietários de empresas se vale a pena construir um produto digital ou um sistema de negócio. Se valer, construímo-lo, lançamo-lo e operamo-lo com eles. **Não há desenvolvimento sem lógica de produto.**

Produto e engenharia desde 2012	≈40 milhões de instalações publicadas pelo grupo (AppBrain, 10.2026)	Rede de execução com 350+ engenheiros

DECISÃO ANTES DO CÓDIGO

AVANÇAR	REFORMULAR	RECUSAR

Para um produto novo que se enquadre: avançar, reformular ou recusar — por escrito, fundamentada, no prazo de 48 horas em dias úteis. Antes de qualquer código.

Quem a toma é o nosso CEO, Mark Prais. Não é vendida e não é um relatório: é a nossa decisão de assumir ou não o seu produto, tomada antes de qualquer uma das partes investir dinheiro. A carta fica consigo. Se recusarmos, pode mostrá-la a quem quiser.

OS OITO PONTOS QUE ANALISAMOS

01 Quem é o utilizador
02 Quem paga
03 Que problema é resolvido
04 Que alternativas existem
05 Como o produto pode angariar utilizadores
06 Se a monetização pode funcionar
07 Qual deve ser a primeira versão
08 Se devemos assumir o produto

QUAL DESTAS SITUAÇÕES É A SUA?

Product Partnership

Para fundadores e empresas com uma ideia, um protótipo ou uma versão inicial de um produto digital autónomo.

01 A decisão antes do código
02 Paga a partir de 45 000 €
03 Construímos o resto em troca de 30%
04 Uma nova empresa detém o produto
05 Publicação após o lançamento

O cliente 70% Logics7 30%

A partir de 45 000 €, sem IVA, mais uma participação de 30% (fica com 70%) em troca do desenvolvimento que a Logics7 acrescenta. Sem mensalidade.

Annual Product Operations

Para proprietários de empresas que já vendem e entregam, mas que funcionam com passos manuais entre ferramentas.

Juntamos esses passos num único sistema: automação, ferramentas internas e integrações, mês a mês, segundo um roadmap anual.

Confirmado por escrito numa reunião com uma proposta preparada para a sua empresa. A revisão detalhada de processos e o roadmap do ano abrem o programa nos meses um e dois.

Pode suspender o programa até um mês por ano. Após os três primeiros meses, pode terminá-lo com um pré-aviso escrito de 60 dias. As condições exatas fazem parte do acordo escrito, definido antes do arranque.

A partir de 5500 € por mês: um programa anual em doze prestações iguais.

MAIS TRÊS SITUAÇÕES

Existing Product Review

Um produto em funcionamento que estagnou, e um proprietário aberto a um parceiro investidor.

Sem honorários

Funding & Grant Support

Um produto num processo de subsídio ou de financiamento.

A partir de 9000 € por candidatura

Referral Program

Uma empresa, um fundador ou um decisor que quer apresentar-nos.

Comissão a partir de 5%

Os valores são patamares, sem IVA. O preço exato é confirmado por escrito; os contratos são em EUR ou GBP.

AS PESSOAS QUE RESPONDEM POR ISTO.

Mark Prais
Diretor-Geral

Dmytro Suponev
Fundador

Kostiantyn Halynskyi
Diretor de Produto

Gozel Annayeva
Responsável de Entrega de Produto

Julia Suponeva
Responsável de Desenvolvimento Comercial

Denis Chubrenko
Responsável de Marketing

Dmitry Zhuravlev
Responsável de Automação de Vendas

Entramos em cada produto como se fosse nosso.

Até dez Product Partnerships por ano, nunca mais de cinco em construção em simultâneo. Até catorze programas anuais em paralelo, para que cada um mantenha um responsável nomeado e um ritmo mensal. A Logics7 trabalha com uma rede de execução com 350+ engenheiros, pelo que a capacidade escala. A decisão antes do código, tomada pelo CEO antes de qualquer desenvolvimento, não. Esse é o limite real.

Não prometemos

- O seu resultado comercial. A adoção, a receita e o crescimento dependem do mercado e das suas decisões.
- A aprovação de um subsídio. Preparamos a candidatura; quem decide é o financiador.
- Um preço exato na primeira chamada. Fica a saber o valor mínimo do seu percurso; o valor exato segue por escrito quando o âmbito estiver claro.
- Horas de programador. Assumimos a responsabilidade por um produto ou um sistema, não por um dia de trabalho.

O grupo Logics7: Logics7 (desenvolvimento e operação) · Playcus (publicação) · Vendo AI · NeoFin · Dovira.

Publicação — Playcus, a empresa de publicação do grupo Logics7: no Google Play desde 2013, cerca de 60 apps e jogos, cerca de 40 milhões de instalações (AppBrain, outubro de 2026).

COMO FUNCIONA

Diga-nos em que está a trabalhar.

01
Escreva-nos
Bastam algumas linhas. Respondemos no prazo de 4 horas úteis e indicamos o percurso adequado.

02
Uma conversa de 30 minutos
A sua situação, e se faz sentido avançar. Perguntamos; não vendemos.

03
Uma decisão antes do desenvolvimento
Produto novo que se enquadre: até 48 horas de avaliação em dias úteis, depois a decisão antes do código, por escrito. Sistema de negócio: uma proposta para a sua empresa, que arranca com uma revisão de processos e o roadmap anual.

04
Construir e operar com termos escritos
O trabalho só começa com termos por escrito. O lançamento é uma etapa; operar o produto é o resto.

logics7.com/pt-pt/contact · hello@logics7.com · Respondemos no prazo de 4 horas úteis.