LOGICS7 LTD · LONDRES, REINO UNIDO

Produtos digitais e sistemas de negócio, construídos para serem operados.

Dizemos a fundadores e donos de negócio se vale a pena construir um produto digital ou um sistema de negócio. Se valer, construímos, lançamos e operamos junto com eles. **Nenhum desenvolvimento sem lógica de produto.**

Produto e engenharia desde 2012	≈40 mi de instalações publicadas pelo grupo (AppBrain, 10.2026)	Rede de entrega com 350+ engenheiros

DECISÃO ANTES DO CÓDIGO

PROSSEGUIR | REFORMULAR | RECUSAR

Para um produto novo que se encaixa: prosseguir, reformular ou recusar — por escrito, com justificativa, em até 48 horas em dias úteis. Antes de qualquer código.

Quem toma é o nosso CEO, Mark Prais. Ela não é vendida e não é um relatório: é a nossa decisão de assumir ou não o seu produto, tomada antes que qualquer um de nós invista dinheiro. A carta fica com você. Se recusarmos, você pode mostrá-la a quem quiser.

OS OITO PONTOS QUE ANALISAMOS

01 Quem é o usuário
02 Quem paga
03 Que problema é resolvido
04 Que alternativas existem
05 Como o produto pode conquistar usuários
06 Se a monetização pode funcionar
07 Qual deve ser a primeira versão
08 Se devemos assumir o produto

QUAL DESSAS SITUAÇÕES É A SUA?

Product Partnership

Para fundadores e empresas com uma ideia, um protótipo ou uma versão inicial de um produto digital independente.

01 A decisão antes do código
02 Você paga a partir de $ 50.000
03 Construímos o resto em troca de 30%
04 Uma nova empresa é dona do produto
05 Publicação depois do lançamento

Você 70% Logics7 30%

A partir de $ 50.000, sem IVA, mais uma participação de 30% (você fica com 70%) em troca do desenvolvimento que a Logics7 acrescenta. Sem mensalidade.

Annual Product Operations

Para donos de negócio cuja empresa já vende e entrega, mas depende de etapas manuais entre ferramentas.

Juntamos essas etapas em um único sistema: automação, ferramentas internas e integrações, mês a mês, sob um roadmap anual.

Confirmado por escrito em uma reunião com uma proposta preparada para o seu negócio. A revisão detalhada de processos e o roadmap do ano abrem o programa nos meses um e dois.

Você pode pausar o programa por até um mês por ano. Depois dos três primeiros meses, pode encerrá-lo com aviso prévio por escrito de 60 dias. As condições exatas fazem parte do acordo escrito, definido antes do início.

A partir de $ 6.000 por mês: um programa anual em doze parcelas iguais.

MAIS TRÊS SITUAÇÕES

Existing Product Review

Um produto no ar que estagnou, e um dono aberto a um parceiro investidor.

Sem honorários

Funding & Grant Support

Um produto em um processo de subvenção ou de financiamento.

A partir de $ 10.000 por candidatura

Referral Program

Uma empresa, um fundador ou um decisor que você quer apresentar.

Comissão por indicação a partir de 5%

Os valores são patamares, sem IVA. O preço exato é confirmado por escrito; os contratos são em GBP ou EUR à taxa indicada na proposta.

AS PESSOAS QUE RESPONDEM POR ISSO.

Mark Prais
Diretor-Executivo

Dmytro Suponev
Fundador

Kostiantyn Halynskyi
Diretor de Produto

Gozel Annayeva
Head de Entrega de Produto

Julia Suponeva
Head de Desenvolvimento de Negócios

Denis Chubrenko
Head de Marketing

Dmitry Zhuravlev
Head de Automação de Vendas

Entramos em cada produto como se fosse nosso.

Até dez Product Partnerships por ano, nunca mais de cinco em construção ao mesmo tempo. Até quatorze programas anuais em paralelo, para que cada um mantenha um responsável nomeado e um ritmo mensal. A Logics7 trabalha com uma rede de entrega com 350+ engenheiros, por isso a capacidade escala. A decisão antes do código, tomada pelo CEO antes de qualquer desenvolvimento, não. Esse é o limite real.

Não prometemos

- O seu resultado comercial. Adoção, receita e crescimento dependem do mercado e das suas decisões.
- A aprovação da subvenção. Preparamos a candidatura; quem decide é o financiador.
- Um preço exato na primeira conversa. Você ouve o valor mínimo da sua rota; o valor exato vem por escrito quando o escopo está claro.
- Horas de desenvolvedor. Assumimos a responsabilidade por um produto ou um sistema, não por um dia de trabalho.

O grupo Logics7: Logics7 (desenvolvimento e operação) · Playcus (publicação) · Vendo AI · NeoFin · Dovira.

Publicação — Playcus, a empresa de publicação do grupo Logics7: no Google Play desde 2013, cerca de 60 apps e jogos, cerca de 40 milhões de instalações (AppBrain, outubro de 2026).

COMO FUNCIONA

Conte para nós no que você está trabalhando.

01
Escreva para nós
Poucas linhas bastam. Respondemos em até 4 horas úteis e indicamos a rota certa.

02
Uma conversa de 30 minutos
A sua situação, e se faz sentido seguir. Perguntamos; não fazemos pitch.

03
Uma decisão antes do desenvolvimento
Produto novo que se encaixa: até 48 horas de avaliação em dias úteis, depois a decisão antes do código, por escrito. Sistema de negócio: uma proposta para a sua empresa, começando por uma revisão de processos e o roadmap anual.

04
Construir e operar sob termos escritos
O trabalho só começa com termos por escrito. O lançamento é uma etapa; operar o produto é o resto.

logics7.com/pt-br/contact · hello@logics7.com · Respondemos em até 4 horas úteis.