LOGICS7 LTD · LONDRES, ROYAUME-UNI

Des produits numériques et des systèmes métier, construits pour être exploités dans la durée.

Nous disons aux fondateurs et aux dirigeants si un produit numérique ou un système métier vaut la peine d'être construit. Si oui, nous le construisons, le lançons et l'exploitons avec eux. **Pas de développement sans logique produit.**

Produit et ingénierie depuis 2012	≈40 M d'installations publiées par le groupe (AppBrain, 10.2026)	Réseau de réalisation de 350+ ingénieurs

DÉCISION AVANT LE CODE

POURSUIVRE | REMODELER | REFUSER

Pour un nouveau produit qui s'y prête : poursuivre, remodeler ou refuser — par écrit, motivée, sous 48 heures (jours ouvrés). Avant toute ligne de code.

Notre CEO, Mark Prais, la prend. Elle n'est pas vendue et ce n'est pas un rapport : c'est notre décision de prendre ou non votre produit, prise avant que l'un de nous n'engage de l'argent. La lettre vous appartient. Si nous refusons, vous pouvez la montrer à qui vous voulez.

LES HUIT POINTS QUE NOUS EXAMINONS

01 Qui est l'utilisateur
02 Qui paie
03 Quel problème est résolu
04 Quelles alternatives existent
05 Comment le produit peut acquérir des utilisateurs
06 Si la monétisation peut fonctionner
07 Quelle première version a du sens
08 Si nous devons le prendre en charge

QUELLE EST VOTRE SITUATION ?

Product Partnership

Pour les fondateurs et les entreprises qui ont une idée, un prototype ou une première version d'un produit numérique autonome.

01 La décision avant le code
02 Vous payez à partir de 45 000 €
03 Nous construisons le reste, pour 30 %
04 Une nouvelle société détient le produit
05 La publication après le lancement

Vous 70% Logics7 30%

À partir de 45 000 € hors TVA, plus une participation de 30 % (vous gardez 70 %) en contrepartie du développement apporté par Logics7. Aucun frais mensuel.

Annual Product Operations

Pour les chefs d'entreprise dont la société vend et livre déjà, mais fonctionne avec des étapes manuelles entre les outils.

Nous réunissons ces étapes dans un seul système : automatisation, outils internes et intégrations, mois après mois, selon une feuille de route annuelle.

Confirmé par écrit lors d'une réunion d'offre préparée pour votre entreprise. La revue détaillée des processus et la feuille de route de l'année ouvrent le programme aux mois un et deux.

Vous pouvez suspendre le programme jusqu'à un mois par an. Après les trois premiers mois, vous pouvez y mettre fin avec un préavis écrit de 60 jours. Les conditions exactes figurent dans l'accord écrit, fixé avant le démarrage.

À partir de 5 500 € par mois : un programme annuel en douze mensualités égales.

TROIS AUTRES SITUATIONS

Existing Product Review

Un produit en ligne qui stagne, et un propriétaire ouvert à un partenaire investisseur.

Sans honoraires

Funding & Grant Support

Un produit engagé dans un processus de subvention ou de financement.

À partir de 9 000 € par dossier

Referral Program

Une entreprise, un fondateur ou un décideur que vous souhaitez présenter.

Commission d'apport à partir de 5 %

Les montants sont des seuils, hors TVA. Le prix exact est confirmé par écrit ; les contrats sont en EUR ou en GBP.

LES PERSONNES QUI EN RÉPONDENT.

Mark Prais
Directeur général

Dmytro Suponev
Fondateur

Kostiantyn Halynskyi
Directeur produit

Gozel Annayeva
Directrice de la delivery produit

Julia Suponeva
Directrice du développement commercial

Denis Chubrenko
Directeur marketing

Dmitry Zhuravlev
Directeur automatisation des ventes

Nous traitons chaque produit comme le nôtre.

Jusqu'à dix Product Partnerships par an, jamais plus de cinq en construction à la fois. Jusqu'à quatorze programmes annuels en parallèle, pour que chacun garde un responsable nommé et un rythme mensuel. Logics7 s'appuie sur un réseau de réalisation de 350+ ingénieurs : la capacité s'étend. La décision avant le code, prise par le CEO avant tout développement, non. C'est la vraie limite.

Nous ne promettons pas

- Votre résultat commercial. L'adoption, le chiffre d'affaires et la croissance dépendent du marché et de vos décisions.
- L'obtention d'une subvention. Nous préparons le dossier ; le financeur décide.
- Un prix exact dès le premier appel. Vous entendez le prix plancher de votre parcours ; le montant exact suit par écrit une fois le périmètre clair.
- Des heures de développeur. Nous prenons la responsabilité d'un produit ou d'un système, pas d'une journée de travail.

Le groupe Logics7 : Logics7 (construction et exploitation) · Playcus (édition) · Vendo AI · NeoFin · Dovira.

Édition — Playcus, la société d'édition du groupe Logics7 : sur Google Play depuis 2013, une soixantaine d'applications et de jeux, environ 40 millions d'installations (AppBrain, octobre 2026).

COMMENT ÇA MARCHE

Dites-nous sur quoi vous travaillez.

01
Écrivez-nous
Quelques lignes suffisent. Nous répondons sous 4 heures ouvrées et indiquons le parcours adapté.

02
Un entretien de 30 minutes
Votre situation, et si cela va plus loin. Nous posons des questions, sans discours commercial.

03
Une décision avant le développement
Nouveau produit qui s'y prête : une évaluation de 48 heures au plus (jours ouvrés), puis la décision avant le code, par écrit. Système métier : une offre pour votre entreprise, qui s'ouvre sur une revue des processus et la feuille de route annuelle.

04
Construire et exploiter selon des conditions écrites
Le travail ne commence qu'avec des conditions écrites. Le lancement est une étape ; l'exploitation du produit constitue tout le reste.

logics7.com/fr/contact · hello@logics7.com · Nous répondons sous 4 heures ouvrées.