LOGICS7 LTD · LONDRES, REINO UNIDO

# Productos digitales y sistemas de negocio, creados para operar a largo plazo.

Les decimos a fundadores y propietarios de negocio si merece la pena construir un producto digital o un sistema de negocio. Si la merece, lo construimos, lanzamos y operamos con ellos. **Sin lógica de producto no hay desarrollo.**

| | | |
|---|---|---|
| Producto e ingeniería desde 2012 | ≈40 M de instalaciones publicadas por el grupo (AppBrain, 10.2026) | Red de ejecución de 350+ ingenieros |

DECISIÓN ANTES DEL CÓDIGO

| CONTINUAR | REFORMULAR | DECLINAR |
|---|---|---|

## Para un producto nuevo que encaje: continuar, reformular o declinar, por escrito, con motivos y en un plazo de 48 horas en días laborables. Antes de cualquier línea de código.

La toma nuestro CEO, Mark Prais. No se vende y no es un informe: es nuestra decisión de asumir o no su producto, tomada antes de que ninguna de las partes invierta dinero. La carta es suya. Si declinamos, puede enseñársela a quien quiera.

LOS OCHO PUNTOS QUE ANALIZAMOS

01 Quién es el usuario
02 Quién paga
03 Qué problema se resuelve
04 Qué alternativas existen
05 Cómo puede el producto captar usuarios
06 Si la monetización puede funcionar
07 Cuál debería ser la primera versión
08 Si debemos asumirlo

¿CUÁL ES SU CASO?

## Product Partnership

Para fundadores y empresas con una idea, un prototipo o una primera versión de un producto digital independiente.

01 La decisión antes del código
02 Usted paga desde 45.000 €
03 Construimos el resto a cambio del 30 %
04 Una nueva sociedad es la titular del producto
05 Publicación tras el lanzamiento

**Desde 45.000 €, sin IVA, más una participación del 30 % (usted conserva el 70 %) a cambio del desarrollo que aporta Logics7. Sin cuota mensual.**

## Annual Product Operations

Para propietarios de negocio cuya empresa ya vende y entrega, pero funciona con pasos manuales entre herramientas.

Unimos esos pasos en un solo sistema: automatización, herramientas internas e integraciones, mes a mes, bajo una hoja de ruta anual.

Se confirma por escrito en una reunión con una oferta preparada para su empresa. La revisión detallada de procesos y la hoja de ruta del año abren el programa en los meses uno y dos.

Puede pausar el programa hasta un mes al año. Después de los tres primeros meses, puede terminarlo con un preaviso por escrito de 60 días. Las condiciones exactas forman parte del acuerdo escrito, fijado antes del inicio.

**Desde 5500 € al mes: un programa anual en doce cuotas iguales.**

TRES SITUACIONES MÁS

## Existing Product Review

Un producto en marcha que se ha estancado, y un propietario abierto a un socio inversor.

**Sin honorarios**

## Funding & Grant Support

Un producto en un proceso de subvención o financiación.

**Desde 9000 € por solicitud**

## Referral Program

Una empresa, un fundador o un decisor que quiere presentarnos.

**Comisión de recomendación desde 5 %**

Las cifras son umbrales, sin IVA. El precio exacto se confirma por escrito; los contratos son en EUR o GBP.

LAS PERSONAS QUE RESPONDEN POR ELLO.

**Mark Prais**
Director general

**Dmytro Suponev**
Fundador

**Kostiantyn Halynskyi**
Director de producto

**Gozel Annayeva**
Directora de entrega de producto

**Julia Suponeva**
Directora de desarrollo de negocio

**Denis Chubrenko**
Director de marketing

**Dmitry Zhuravlev**
Director de automatización de ventas

## Tratamos cada producto como propio.

Hasta diez Product Partnerships al año, nunca más de cinco en construcción a la vez. Hasta catorce programas anuales en paralelo, para que cada uno conserve un responsable con nombre y un ritmo mensual. Logics7 trabaja con una red de ejecución de 350+ ingenieros, así que la capacidad escala. La decisión antes del código, que el CEO toma antes de cualquier desarrollo, no. Ese es el límite real.

## No prometemos

- Su resultado comercial. La adopción, los ingresos y el crecimiento dependen del mercado y de sus decisiones.
- La aprobación de una subvención. Preparamos la solicitud; decide el financiador.
- Un precio exacto en la primera llamada. Conocerá el precio mínimo de su ruta; la cifra exacta llega por escrito cuando el alcance está claro.
- Horas de desarrollador. Asumimos la responsabilidad de un producto o un sistema, no de un día de trabajo.

El grupo Logics7: Logics7 (desarrollo y operación) · Playcus (publicación) · Vendo AI · NeoFin · Dovira.

Publicación — Playcus, la empresa de publicación del grupo Logics7: en Google Play desde 2013, unas 60 apps y juegos, unos 40 millones de instalaciones (AppBrain, octubre de 2026).

CÓMO FUNCIONA

## Cuéntenos en qué está trabajando.

01
**Escríbanos**
Bastan unas líneas. Respondemos en un plazo de 4 horas laborables y le indicamos la ruta que encaja.

02
**Una conversación de 30 minutos**
Su situación, y si tiene sentido seguir. Preguntamos; no vendemos.

03
**Una decisión antes del desarrollo**
Producto nuevo que encaje: hasta 48 horas de evaluación en días laborables y después la decisión antes del código, por escrito. Sistema de negocio: una oferta para su empresa, que empieza con una revisión de procesos y la hoja de ruta anual.

04
**Construir y operar con condiciones por escrito**
El trabajo empieza solo con condiciones por escrito. El lanzamiento es una etapa; operar el producto es el resto.

logics7.com/es/contact · hello@logics7.com · Respondemos en un plazo de 4 horas laborables.