

LOGICS7 LTD · LONDON, VEREINIGTES KÖNIGREICH

Digitale Produkte und Geschäftssysteme, gebaut für den Betrieb.

Wir sagen Gründern und Unternehmern, ob sich ein digitales Produkt oder Geschäftssystem zu bauen lohnt. Wenn ja, bauen, starten und betreiben wir es mit ihnen. **Keine Entwicklung ohne Produktlogik.**

Produkt & Engineering seit 2012	≈40 Mio. Installationen im Publishing der Gruppe	Umsetzungsnetzwerk von 350+ Ingenieuren
---------------------------------	--	---

BAU-ENTSCHEIDUNG

FORTFAHREN

UMGESTALTEN

ABLEHNEN

Für ein neues Produkt, das passt: fortfahren, umgestalten oder ablehnen – schriftlich und begründet, innerhalb von 48 Stunden an Arbeitstagen. Vor der ersten Zeile Code.

Unser CEO Mark Prais trifft sie. Sie wird nicht verkauft und ist kein Bericht: Es ist unsere Entscheidung, ob wir Ihr Produkt übernehmen – getroffen, bevor eine Seite Geld einsetzt.

DIE ACHT PUNKTE, DIE WIR PRÜFEN

- 01 Wer der Nutzer ist
- 02 Wer zahlt
- 03 Welches Problem gelöst wird
- 04 Welche Alternativen es gibt
- 05 Wie das Produkt Nutzer gewinnen kann
- 06 Ob die Monetarisierung funktionieren kann
- 07 Welche erste Version sinnvoll ist
- 08 Ob wir es übernehmen sollten

WELCHE SITUATION IST IHRE?

Product Partnership

Für Gründer und Unternehmen mit einer Idee, einem Prototyp oder einer frühen Version eines eigenständigen digitalen Produkts.

- 01 Die Bau-Entscheidung
- 02 Sie zahlen ab 45.000 €
- 03 Den Rest bauen wir, für 30 %
- 04 Das Produkt gehört einer neuen Gesellschaft
- 05 Publishing nach dem Launch

Sie **70%** Logics7 **30%**

Ab 45.000 € zzgl. MwSt. plus eine Beteiligung von 30 % für die Entwicklung, die Logics7 beisteuert. Keine monatliche Gebühr.

Annual Product Operations

Für Unternehmensinhaber, deren Firma bereits verkauft und liefert, aber auf manuellen Schritten zwischen verschiedenen Tools läuft.

Wir verbinden diese Schritte zu einem System: Automatisierung, interne Tools und Integrationen – Monat für Monat, nach einer Jahres-Roadmap.

Schriftlich bestätigt in einem Angebotsgespräch, das auf Ihr Unternehmen vorbereitet ist. Die detaillierte Prozessanalyse und die Jahres-Roadmap eröffnen das Programm in den ersten beiden Monaten.

Sie können das Programm bis zu einem Monat pro Jahr pausieren. Nach den ersten drei Monaten können Sie es mit 60 Tagen schriftlicher Frist beenden. Die genauen Bedingungen sind Teil der schriftlichen Vereinbarung und werden vor dem Start festgelegt.

Ab 5.500 € pro Monat: ein Jahresprogramm in zwölf gleichen Raten.

DREI WEITERE SITUATIONEN

Existing Product Review

Ein laufendes Produkt, das stockt, und ein Eigentümer, der offen für einen investierenden Partner ist.

Kein Honorar

Die Beträge sind Ab-Preise zzgl. MwSt. Der genaue Preis wird schriftlich bestätigt; Verträge lauten auf EUR oder GBP.

Funding & Grant Support

Ein Produkt in einem Förder- oder Finanzierungsverfahren.

Ab 9.000 € je Antrag

Referral Program

Ein Unternehmen, ein Gründer oder ein Entscheider, den Sie vorstellen möchten.

Empfehlungsvergütung ab 5 %

DIE MENSCHEN, DIE DAFÜR EINSTEHEN.



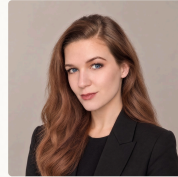
Mark Prais
Chief Executive
Officer



Dmytro Suponev
Gründer



**Kostiantyn
Halynskyi**
Chief Product Officer



Gozel Annayeva
Head of Product
Delivery



Julia Suponeva
Head of Business
Development



Denis Chubrenko
Head of Marketing



Dmitry Zhuravlev
Head of Sales
Automation

Jedes Produkt behandeln wir wie ein eigenes.

Bis zu zehn Product Partnerships pro Jahr, nie mehr als fünf gleichzeitig in Entwicklung. Bis zu vierzehn Jahresprogramme parallel, damit jedes eine benannte verantwortliche Person und einen monatlichen Rhythmus behält. Logics7 arbeitet mit einem Umsetzungsnetzwerk von 350+ Ingenieuren, die Kapazität skaliert also. Die Bau-Entscheidung, die der CEO vor jeder Entwicklung trifft, skaliert nicht. Das ist die eigentliche Grenze.

Wir versprechen nicht

- Ihr kommerzielles Ergebnis. Akzeptanz, Umsatz und Wachstum hängen vom Markt und von Ihren Entscheidungen ab.
- Die Förderzusage. Wir bereiten den Antrag vor; der Fördergeber entscheidet.
- Einen genauen Preis im ersten Gespräch. Sie hören den Ab-Preis für Ihre Route; die genaue Zahl folgt schriftlich, sobald der Umfang klar ist.
- Entwicklerstunden. Wir übernehmen Verantwortung für ein Produkt oder ein System, nicht für einen Arbeitstag.

Die Logics7-Gruppe: Logics7 (Bau und Betrieb) · Playcus (Publishing) · Vendo AI · NeoFin · Dovira.

Publishing – Playcus, das Publishing-Unternehmen der Logics7-Gruppe: seit 2013 bei Google Play, rund 60 Apps und Spiele, etwa 40 Millionen Installationen (AppBrain, Oktober 2026).

SO FUNKTIONIERT ES

Erzählen Sie uns, woran Sie arbeiten.

01

Schreiben Sie uns

Ein paar Zeilen genügen. Wir antworten innerhalb eines Arbeitstags und nennen die passende Route.

02

Ein 30-minütiges Gespräch

Ihre Situation und ob es weitergeht. Wir fragen, statt zu verkaufen.

03

Eine Entscheidung vor der Entwicklung

Neues Produkt, das passt: eine Bewertung von bis zu 48 Stunden an Arbeitstagen, dann die Bau-Entscheidung, schriftlich. Geschäftssystem: ein Angebot für Ihr Unternehmen, beginnend mit Prozessanalyse und Jahres-Roadmap.

04

Bauen und betreiben zu schriftlichen Bedingungen

Die Arbeit beginnt erst mit schriftlich vereinbarten Bedingungen. Der Launch ist eine Etappe; der Betrieb des Produkts ist der Rest.

logics7.com/de/contact · hello@logics7.com · Wir antworten innerhalb eines Arbeitstags.