LOGICS7 LTD · LONDON, VEREINIGTES KÖNIGREICH

# Digitale Produkte und Geschäftssysteme, gebaut für den Betrieb.

Wir sagen Gründern und Unternehmern, ob sich ein digitales Produkt oder Geschäftssystem zu bauen lohnt. Wenn ja, bauen, starten und betreiben wir es mit ihnen. **Keine Entwicklung ohne Produktlogik.**

| | | |
|---|---|---|
| **Produkt & Engineering seit 2012** | **≈40 Mio. Installationen im Publishing der Gruppe (AppBrain, 10.2026)** | **Umsetzungsnetzwerk von 350+ Ingenieuren** |

BAU-ENTSCHEIDUNG

| FORTFAHREN | UMGESTALTEN | ABLEHNEN |
|---|---|---|

## Für ein neues Produkt, das passt: fortfahren, umgestalten oder ablehnen – schriftlich und begründet, innerhalb von 48 Stunden an Arbeitstagen. Vor der ersten Zeile Code.

Unser CEO Mark Prais trifft sie. Sie wird nicht verkauft und ist kein Bericht: Es ist unsere Entscheidung, ob wir Ihr Produkt übernehmen – getroffen, bevor eine Seite Geld einsetzt. Der Brief gehört Ihnen. Wenn wir ablehnen, können Sie ihn jedem zeigen, dem Sie möchten.

DIE ACHT PUNKTE, DIE WIR PRÜFEN

01 Wer der Nutzer ist
02 Wer zahlt
03 Welches Problem gelöst wird
04 Welche Alternativen es gibt
05 Wie das Produkt Nutzer gewinnen kann
06 Ob die Monetarisierung funktionieren kann
07 Welche erste Version sinnvoll ist
08 Ob wir es übernehmen sollten

WELCHE SITUATION IST IHRE?

## Product Partnership

Für Gründer und Unternehmen mit einer Idee, einem Prototyp oder einer frühen Version eines eigenständigen digitalen Produkts.

01 Die Bau-Entscheidung
02 Sie zahlen ab 45.000 €
03 Den Rest bauen wir, für 30 %
04 Das Produkt gehört einer neuen Gesellschaft
05 Publishing nach dem Launch

Sie 70% Logics7 30%

**Ab 45.000 € zzgl. MwSt. plus eine Beteiligung von 30 % (Sie halten 70 %) für die Entwicklung, die Logics7 beisteuert. Keine monatliche Gebühr.**

## Annual Product Operations

Für Unternehmensinhaber, deren Firma bereits verkauft und liefert, aber auf manuellen Schritten zwischen verschiedenen Tools läuft.

Wir verbinden diese Schritte zu einem System: Automatisierung, interne Tools und Integrationen – Monat für Monat, nach einer Jahres-Roadmap.

Schriftlich bestätigt in einem Angebotsgespräch, das auf Ihr Unternehmen vorbereitet ist. Die detaillierte Prozessanalyse und die Jahres-Roadmap eröffnen das Programm in den ersten beiden Monaten.

Sie können das Programm bis zu einem Monat pro Jahr pausieren. Nach den ersten drei Monaten können Sie es mit 60 Tagen schriftlicher Frist beenden. Die genauen Bedingungen sind Teil der schriftlichen Vereinbarung und werden vor dem Start festgelegt.

**Ab 5.500 € pro Monat: ein Jahresprogramm in zwölf gleichen Raten.**

DREI WEITERE SITUATIONEN

### Existing Product Review

Ein laufendes Produkt, das stockt, und ein Eigentümer, der offen für einen investierenden Partner ist.

**Kein Honorar**

### Funding & Grant Support

Ein Produkt in einem Förder- oder Finanzierungsverfahren.

**Ab 9.000 € je Antrag**

### Referral Program

Ein Unternehmen, ein Gründer oder ein Entscheider, den Sie vorstellen möchten.

**Empfehlungsvergütung ab 5 %**

Die Beträge sind Ab-Preise zzgl. MwSt. Der genaue Preis wird schriftlich bestätigt; Verträge lauten auf EUR oder GBP.

DIE MENSCHEN, DIE DAFÜR EINSTEHEN.

**Mark Prais**
Chief Executive Officer

**Dmytro Suponev**
Gründer

**Kostiantyn Halynskyi**
Chief Product Officer

**Gozel Annayeva**
Head of Product Delivery

**Julia Suponeva**
Head of Business Development

**Denis Chubrenko**
Head of Marketing

**Dmitry Zhuravlev**
Head of Sales Automation

## Jedes Produkt behandeln wir wie ein eigenes.

Bis zu zehn Product Partnerships pro Jahr, nie mehr als fünf gleichzeitig in Entwicklung. Bis zu vierzehn Jahresprogramme parallel, damit jedes eine benannte verantwortliche Person und einen monatlichen Rhythmus behält. Logics7 arbeitet mit einem Umsetzungsnetzwerk von 350+ Ingenieuren, die Kapazität skaliert also. Die Bau-Entscheidung, die der CEO vor jeder Entwicklung trifft, skaliert nicht. Das ist die eigentliche Grenze.

## Wir versprechen nicht

- Ihr kommerzielles Ergebnis. Akzeptanz, Umsatz und Wachstum hängen vom Markt und von Ihren Entscheidungen ab.
- Die Förderzusage. Wir bereiten den Antrag vor; der Fördergeber entscheidet.
- Einen genauen Preis im ersten Gespräch. Sie hören den Ab-Preis für Ihre Route; die genaue Zahl folgt schriftlich, sobald der Umfang klar ist.
- Entwicklerstunden. Wir übernehmen Verantwortung für ein Produkt oder ein System, nicht für einen Arbeitstag.

Die Logics7-Gruppe: Logics7 (Bau und Betrieb) · Playcus (Publishing) · Vendo AI · NeoFin · Dovira.

Publishing – Playcus, das Publishing-Unternehmen der Logics7-Gruppe: seit 2013 bei Google Play, rund 60 Apps und Spiele, etwa 40 Millionen Installationen (AppBrain, Oktober 2026).

SO FUNKTIONIERT ES

## Erzählen Sie uns, woran Sie arbeiten.

01
**Schreiben Sie uns**
Ein paar Zeilen genügen. Wir antworten innerhalb von 4 Arbeitsstunden und nennen die passende Route.

02
**Ein 30-minütiges Gespräch**
Ihre Situation und ob es weitergeht. Wir fragen, statt zu verkaufen.

03
**Eine Entscheidung vor der Entwicklung**
Neues Produkt, das passt: eine Bewertung von bis zu 48 Stunden an Arbeitstagen, dann die Bau-Entscheidung, schriftlich. Geschäftssystem: ein Angebot für Ihr Unternehmen, beginnend mit Prozessanalyse und Jahres-Roadmap.

04
**Bauen und betreiben zu schriftlichen Bedingungen**
Die Arbeit beginnt erst mit schriftlich vereinbarten Bedingungen. Der Launch ist eine Etappe; der Betrieb des Produkts ist der Rest.

logics7.com/de/contact · hello@logics7.com · Wir antworten innerhalb von 4 Arbeitsstunden.